

Ocenenie Firma časopisu „Plynár-vodár-kúrenár+klimatizácia“ za rok 2023 získala spoločnosť IVAR CS

Každý rok oceňuje Vydavateľstvo odborných časopisov jednu firmu, ktorá dostáva prestížne ocenenie: „Firma časopisu“. Za časopis „Plynár – vodár – kúrenár + klimatizácia“ získala ocenenie za rok 2023 spoločnosť IVAR CS. Spoločnosť poznajú naši čitatelia vďaka inzercii a odborným článkom, s ktorými sa oboznamovali v priebehu celého minulého roka. Články obohatili odbornú úroveň nášho časopisu, za čo patrí spoločnosti IVAR CS v mene našich čitateľov naša úprimná vďaka. Ocenenie získava firma za širokospektrálne zariadenia úpravy vody, tepelnej a čerpacej techniky na Slovensku aj v Čechách a výbornú spoluprácu s časopisom „Plynár – vodár – kúrenár + klimatizácia“. Pri príležitosti sme sa opýtali majiteľa - Ing. Semira Boughattasa niekoľko otázok, týkajúcich sa histórii firmy a jeho pôsobenia na slovenskom a českom trhu v oblasti TZB.



Vy, ako majiteľ, ste pochopiteľne ve spoločnosti od samého počiatku, čo považujete za najväčší úspechy? A aké máte nyní ciele?

Predevším bych chtěl upřesnit, že za úspěchy, jakých jsme za uplynulých 32 let dosáhli, stojí dnes již silný a stabilizovaný tým schopných lidí, které považuji za základní kámen společnosti IVAR CS. Když jsem v roce 1992 začínal podnikat, neměl jsem představu, kam až může rozvoj firmy pokračovat, to ukázal až čas. Dnes je **společnost IVAR CS** nejenom leaderem na trhu v oblasti prodeje technologií technického zařízení budov, ale dává pocit jistoty a bezpečí více než 90 zaměstnancům. Za 32 let se nám podařilo z malé obchodní firmy o pár zaměstnancích vybudovat silnou a stabilní společnost s propracovaným systémem nejenom prodeje, ale i skladového hospodářství, distribuce, technického poradenství, servisu a systému vzdělávání jak zaměstnan-

ců, tak i různých skupin spolupracujících zákazníků. Dá se říci, že dobře fungující společnost je něco jako stroj, kdy do sebe všechna ozubená kolečka zapadají. Cíl pro následující období je jasný, a to stabilizovat společnost minimálně na úrovni, na které se nachází dnes. Toho se snažíme dosáhnout nejenom profesním růstem zaměstnanců, ale i rozšiřující se produktovou nabídkou o novinky a kontaktem s novými trendy, které nastupují. Jsme optimisti a budoucnost vnímáme velmi slibně.

V posledních měsících jsou velkým tématem energetické úspory. Jak reagujete na tento trend? A dokážete svým zákazníkům v této oblasti i poradit?

Vývoj v oblasti energetických úspor a snahy využívat v maximální možné míře obnovitelné zdroje není nic nového, tyto trendy jsou tady již mnoho let zpětně. Bylo nám jasné, že vzhledem k orientaci společnosti IVAR CS na segment vytápění a chlazení máme kromě teplovodního podlahového a stěnového vytápě-

ní velkou rezervu v oblasti zdrojů, jako jsou tepelná čerpadla a nově se prosazující technologie stropního topení a chlazení **IVARCLIMA**. Tepelná čerpadla v naší nabídce byla, ale zájem o ně nesplňoval naše očekávání, to však pouze do doby, kdy jsme započali spolupráci se švédským výrobcem tepelných čerpadel **THERMIA**. Došlo k reorganizaci společnosti v oblasti obchodní politiky, vznikl nový obchodní tým, byla vytvořena struktura servisu a úspěch se dostavil. V rámci objektivit musím ale uznat, že velký vliv na nárůsty prodeje tepelných čerpadel měly i obrovské cenové výkyvy energií, kdy několikanásobně vzrostl zájem o tento typ nízkoteplotních zdrojů. Naše společnost však byla na tuto situaci připravena a dokázala toho maximálně využít. V souvislosti s prodejem tepelných čerpadel a změnou klimatických podmínek se začaly prosazovat i další nové technologie, jako je například stropní chlazení **IVARCLIMA** s alternativou vytápění.

Je společnost IVAR CS pouze prodejcem, nebo je schopna zákazníkům poskytnout odborný poradenský servis?

Jestli dokážeme zákazníkům poradit? Samozřejmě, odborné poradenství je oblast, kde si myslím, že jsme na špičkové úrovni vzhledem ke konkurenci. Těžko by se nám dařilo prosazovat nové výrobky a technologie bez kvalitně



zpracovaných technických podkladů a odborného poradenství získaného v průběhu let praxí. Odborné poradenství je v našem případě určitá nadhodnota prodeje, která je našimi zákazníky velmi oceňována, protože může hrát hlavní roli v okamžiku rozhodování o technologii nebo značce výrobku.

I název vaší firmy odkazuje na těsný vztah s italskou skupinou IVAR. Jaká je pozice jejich produktů ve vaší nabídce?

Italská společnost I.V.A.R. S. p. A. je majoritním vlastníkem společnosti IVAR CS a z tohoto vztahu vyplývá i skladba produktů v nabídce. V celkovém obratu jsou výrobky mateřské společnosti zastoupeny největším objemem, a to především v oblasti rozdělovačů, termosta-

v nejbližších letech bude značná část stavebnictví směřována na oblast rekonstrukcí stávajících objektů. A právě v oblasti rekonstrukcí máme co nabídnout, ať už se jedná o suché systémy teplovodního podlahového vytápění **IVARTRIO**, systémy stropního chlazení / topení **IVARCLIMA**, potrubní systémy **ALPEX** pro sanitární rozvody, rozvody k otopným tělesům nebo rozvody plynovodů **ALPEX-GAS**. V průběhu let vytvořené široké a rozmanité portfolio produktů a technologií činí tak naši společnost stabilnější a odolnější vzhledem k výkyvům trhu.

území Slovenska rozdělené dle regionů, což zákazníkům garantuje spolehlivé poradenství a servis v oblasti vytápění, tepelných



čerpadel, filtrace vody, větrání, čerpací techniky nebo klimatizací. Podobně jako v Čechách je obchod postavený na dlouhodobě seriózní obchodní politice, odborném poradenství, šíří sortimentu, skladové dostupnosti a kvalitě dodávaných produktů. Jsem přesvědčen, že společně se zaměstnanci to jsou další pilíře, které dělají naši společnost silnou a stabilní. Osobně budu rád, když tomu bude i v letech následujících.



tických ventilů, regulačních prvků, spojovacího materiálu a dalších různých výrobků. Mateřská společnost I.V.A.R. S. p. A. je rychle a dynamicky se rozvíjející výrobce, který si buduje a každým rokem i posiluje pozici na trhu. Základem úspěchu obou společností je bezpochyby profesionalita a technická způsobilost.

Letos řada analytiků očekává útlum ve stavebnictví. Jaké je vaše očekávání vývoje v odvětví?

Prognózy do budoucna nejsou pozitivní, a proto i my musíme být co možná nejvíce připraveni na různé scénáře, které mohou nastat. Stavebnictví je v současné době vzhledem k cenám stavebních materiálů, nedostupnosti hypotečních úvěrů a obav z inflace v útlumu, který pochopitelně ovlivňuje i náš obor podnikání. Předpokládáme, že

Podnikáte také na Slovensku. Jaká je vaše pozice na tamním trhu?

Slovensko je pro nás zajímavý trh, na kterém se nám dlouhodobě daří. Pozice, jež byla v průběhu let budována samostatně pracujícím slovenským kolektivem zaměstnanců, je silná a stabilní. I přes značnou míru samostatnosti jsme v pravidelném kontaktu jak telefonickým, tak i elektronickým. Jednotliví obchodní zástupci mají



Vydavateľstvo odborných časopisov a redakcia časopisu: „Plynár – vodár – kúrenár + klimatizácia“ úprimne blahoželá. Ocenenie bude odovzdané predstaviteľom spoločnosti dňa 10.4.2024 na medzinárodnej konferencii „Správa budov 2024“. Ocenej spoločnosti môžete prísť zablahoželať aj Vy!

